



# ビジネスプロデュース

## WEBでビジネスを最適化・最大化する

あなたのビジネスを、一緒に成功させましょう！  
起業をお考えの方、既存事業を成長させたい方へ。豊富な経験と実績を持つプロが、あなたのビジネスを多角的にサポートします。



### 確かな知識でサポート

- 広告運用: 効果的な広告戦略で、ターゲット顧客への確にアプローチ
- 情報発信: 魅力的なコンテンツで、あなたのブランド力を向上
- 顧客獲得: 顧客との関係構築を支援し、リピーターを増やす
- 新ビジネス立ち上げ: アイデアを形にし、市場に参入するための戦略を立案
- 評価とフィードバック: 各フェーズの終了後、成果を評価し、改善点をフィードバックとして提供します。継続的なサポートにより、事業成長を加速させます。

あなたの強みを最大限に引き出し、個性を活かしたビジネスを創出します。

### カリキュラム&スケジュール

#### 【カリキュラム例（12ヶ月プラン）】

##### ビジネス戦略立案（1ヶ月目）

- 現状分析と目標設定
- ターゲット顧客の明確化
- 競合分析と差別化戦略

##### マーケティング戦略（2-3ヶ月目）

- ブランディング戦略
- デジタルマーケティング計画
- コンテンツ戦略の策定

##### 集客と顧客獲得（4-6ヶ月目）

- ウェブサイト最適化
- SNSマーケティング
- リスティング広告・ディスプレイ広告の運用

##### 顧客維持と収益化（7-9ヶ月目）

- カスタマージャーニーの設計
- リピート率向上施策
- アップセル・クロスセル戦略

##### 事業拡大と新規事業（10-12ヶ月目）

- 新商品・サービス開発
- パートナースhip戦略

#### 【スケジュール例（12ヶ月プラン）】

- 毎週：Zoomまたはチャットによるコンサルティングセッション（60-90分）
- 毎月：Zoomを使用しての進捗確認と戦略調整ミーティング（90分）
- 四半期ごと：対面コンサルティング（2時間）
  - 初回：現状分析と戦略立案
  - 3ヶ月目：初期施策の評価と軌道修正
  - 6ヶ月目：中間成果の確認と後半戦略の策定
  - 9ヶ月目：成果の総括と事業拡大計画の立案
- 随時：チャットによるサポート（無制限）

### サポート形式

チャットやzoomなどを通じて、コンサル、相談を受け付けます。

- チャットでのやり取りは無制限
- 対面コンサルは期間内に3ヶ月ごとに1回（1回2時間）可能

### 期間・料金

- 3ヶ月～12ヶ月
- 220,000円～1,100,000円（税込）

事業内容や目標に合わせたプロデュース内容を提供しているため、費用・期間・内容はご相談後にご案内しております。

### プロデュースの流れ

1. 無料相談: お気軽にご相談ください。
2. ヒアリング: あなたのビジネスについて詳しくお聞きます。
3. プラン作成: 目標達成のための最適なプランをご提案します。
4. 契約: ご納得いただけましたら、契約を締結します。
5. サービス開始: コンサルティングを開始し、共にビジネスを成長させていきます。

